

The information below is summarized from Israeli and foreign sources and intended for the exclusive use of Diamond Salespersons to whom it is addressed.

ה ת ר א ו ת ו ע ד כ ו נ י ם ב ת ח ו ם ס ו כ נ י מ כ י ר ו ת י ה ל ו מ י ם
תפוצה מוגבלת 14 פברואר 2011

מי יורה על מי?

איש מכירות פותח באש בטקסט:

1. לפני פחות משבוע, ביום ג' 8 פברואר 2011, בעיר הקטנה Carrollton הסמוכה לדאלאס שבטקסס, הותקף איש מכירות ע"י ארבעה היספאנים בעת שישב במכוניתו לאחר ביצוע מכירה אצל לקוח.
2. אחד מההיספאנים ניפץ את חלון המכונית והושיט את ידו פנימה כשהוא שולף מתוך המכונית את תיקו של איש המכירות המכיל סחורה. בתגובה יצא איש המכירות ממכוניתו, כשהוא מפטיר לעבר השודדים כי 'לא איכפת לו' וכי הם יכולים לקחת את סחורתו אם רצונם בכך.
3. אלא, שאיש מכירות זה כבר נשדד בעבר מספר פעמים והדבר היה איכפת לו ועוד איך. לאחר מספר צעדים, פנה איש המכירות ושולף אקדח שהיה ברשותו ברשיון כשהוא פותח באש לעברם. ההיספאנים שמטו את תיק הסחורה מידם ונמלטו כל עוד נפשם בם אל עבר מכונית המילוט שחיכתה להם בסמוך.
4. למרות בטחונו של איש המכירות בדבר פגיעותיו, לא נתגלו סימני פגיעה בסמוך למקום האירוע. המשטרה איתרה את מכונית המילוט, ומבקשת עתה את עזרת הציבור באיתור ממצאים נוספים.

תובנות:

- א. במקרה זה עלינו ללמוד על ה'לאו' מתוך ה'הן'. כנלמד בקורסים, אנו ממליצים בכל תוקף שלא להגיב באופן כוחני אל מול כל תוקף שהוא, גם אם נדמה לך כי בכוחך לגבור עליו.
- ב. גם במקרים בהם יופיע מולך תוקף בודד, ואף אם יצטייר לך כאדם פגיע שאינו בטוח בעצמו, עליך לקחת בחשבון הימצאות תוקפים נוספים המוצבים לא הרחק מכם, בטווח עין, כאשר מטרתם להתערב במקרה בו מסתבכת תכניתה של הכנופיה באופן כלשהו.
- ג. אנו חוזרים ומדגישים העדיפות שיש לשובך בשלום אל חיק משפחתך, על פני 'הגנה בכל מחיר' על הסחורה שברשותך. סטטיסטית, הימור שכזה אינו נגמר בטוב.
5. אנו שבים וממליצים להכנס דרך קבע לאתר ה-JSA, טרם נסיעה, בכדי להתעדכן בנעשה בתחום זה בארה"ב (<http://www.jewelerssecurity.org/index.php4>). מומלץ להיכנס לא רק לדף הראשי, אלא גם לפרק הנקרא Crime Message Center תחת לשונית Read Message, ובו מתועדים אירועים נוספים אשר אינם מוצאים דרכם אל העמוד המרכזי.
6. אנו מאחלים לכם נסיעה טובה ובטוחה.

